

	Dic. 2019	Mar. 2020
Solvencia	-	BBB+py
Tendencia	-	Estables

* Detalle de clasificaciones en Anexo

	Indicadores Relevantes (1)		
	2017	2018	2019
Margen operacional	21,0%	24,4%	16,7%
Margen Bruto	39,5%	40,5%	42,5%
Margen Ebitda	27,5%	30,4%	26,8%
Endeudamiento total	0,5	0,4	0,5
Endeudamiento financiero	0,0	0,0	0,1
Endeudamiento financiero neto	0,1	0,1	0,2
Ebitda / Gastos Financieros	14,9	16,8	13,5
Deuda Financiera / Ebitda	0,4	0,2	0,7
Deuda Financiera Neta / Ebitda	0,3	0,0	0,7
FCNOA/ Deuda Financiera	2243%	475%	-18%

*Definiciones en el anexo.

(1) Información a 2019 en base a Estados Financieros preliminares.

Perfil de Negocios: Adecuado

Principales Aspectos Evaluados	Débil	Vulnerable	Adecuado	Satisfactorio	Fuerte
Concentración de clientes					
Sensibilidad al ciclo económico					
Duración finita de la concesión					

Posición Financiera: Intermedia

Principales Aspectos Evaluados	Débil	Ajustada	Intermedia	Satisfactoria	Sólida
Generación de flujos					
Coberturas					
Endeudamiento					
Liquidez					

Fundamentos

La clasificación "BBB+" asignada a la solvencia y bonos en proceso de inscripción por PTP Paraguay S.A.E. (PTP Paraguay) refleja un perfil de negocios "Adecuado" y una posición financiera "Intermedia".

PTP Paraguay es administradora del Puerto de Villeta, a través de una Alianza Operacional en Usufructo Oneroso con la Administración Nacional de Navegación y Puertos (ANNP). Los derechos de concesión se extienden por 20 años contados desde agosto de 2014, con la posibilidad de prorrogar dicho plazo por cinco años más.

La compañía está especializada en la descarga de fertilizantes, relacionada a la operación de su principal cliente, Abonos del Paraguay S.A., con quien mantiene un contrato de largo plazo con un nivel de transferencia anual garantizado (180.000 toneladas). Al respecto, más del 65% de los ingresos ordinarios de PTP Paraguay están ligados a éste, evidenciando una fuerte concentración.

A diciembre de 2019, los ingresos consolidados de la compañía alcanzaron los G\$ 24.555 millones, un 24,2% menor respecto de igual periodo del año anterior. Ello estuvo asociado, mayoritariamente, a un nuevo sistema de facturación con su mayor cliente, el que genera un desfase en el cobro respecto de los últimos años; y, en menor medida, a un menor nivel de carga transferida asociada a graneles.

A igual periodo, el Ebitda de la sociedad registró una disminución anual del 33,2%, con un margen Ebitda de un 26,8%, en comparación con el 30,4% de diciembre de 2018.

Desde sus inicios, la empresa ha evidenciado una conservadora política de endeudamiento financiero, financiando sus inversiones principalmente a través de créditos intercompañía. Considerando eso, el stock de deuda financiera ajustada de la empresa alcanzaba G\$ 4.604 millones al cierre de 2019,

estando estructurada en su totalidad en el corto plazo. A igual periodo, la menor generación de Ebitda resultó en un ratio de deuda financiera neta ajustada sobre Ebitda de 0,7 veces (-0,004 a diciembre de 2018), con cobertura sobre gastos financieros de 13,5 veces (16,8 veces a igual periodo de 2018).

Actualmente, la compañía se encuentra en proceso de inscripción del programa de emisión global de bonos USD1 por US\$ 5 millones. Los fondos por recaudar estarán destinados a solventar el plan de inversiones en curso.

Tendencia: Estables

ESCENARIO DE BASE: Incorpora el deterioro sobre la posición financiera, producto del mayor nivel de deuda estructural proyectado, lo que resultaría en presiones sobre los indicadores crediticios. Además, considera que la compañía mantendrá un acotado financiamiento con empresas relacionadas, en conjunto con una conservadora política de dividendos.

A su vez, se espera que la entidad mantenga un nivel de actividad mínimo, asociado al contrato vigente con su mayor cliente.

ESCENARIO DE BAJA: Se podría gatillar en caso de que se observen políticas financieras más agresivas o un cambio adverso en las condiciones de mercado por sobre nuestras expectativas.

ESCENARIO DE ALZA: Se podría dar en caso de que la compañía adquiriera nuevos contratos, de manera de evidenciar un incremento en la generación de Ebitda y una mayor diversificación, por sobre lo esperado en el escenario base.

PERFIL DE NEGOCIOS: ADECUADO

Factores Clave

- Adecuada posición competitiva dentro de la industria portuaria.
- Concentración de los ingresos y de la carga descargada en un cliente.
- Sensibilidad de la industria al ciclo económico y al dinamismo del comercio internacional.
- Duración finita de la concesión.

POSICIÓN FINANCIERA: INTERMEDIA

Factores Clave

- Nueva emisión generará mayor deuda financiera y presiones sobre índices de cobertura.
- Contrato de largo plazo con su principal cliente contribuiría a un piso de generación de flujos de la operación.
- Gran parte de sus ingresos están indexados al dólar y posee una estructura de costos en guaraníes, generando una exposición a variaciones de tipo de cambio.
- Suficiente posición de liquidez.

Analistas: Esteban Sánchez C.
esteban.sanchez@feller-rate.cl
(56) 22 757-0482
Claudio Salin G.
claudio.salin@feller-rate.cl
(56) 22 757-0463

Solvencia	BBB+py
Perspectivas	Estables

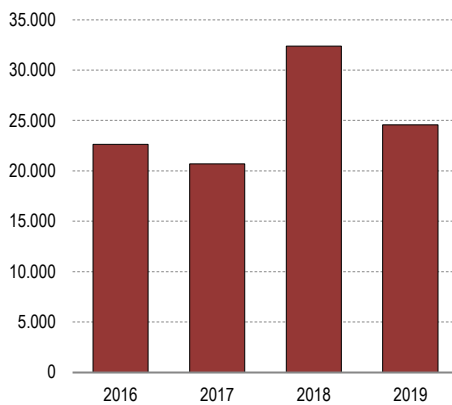
Propiedad

PTP Paraguay S.A.E. es controlado en forma indirecta por la empresa argentina PTP Warrant S.A., a través de PTP Uruguay S.A., con un 95%.

Lo accionistas mayoritarios de PTP Warrant S.A. corresponden a la familia Misiano, quienes participan en la sociedad a través de PTP S.A. y Top Manager S.R.L.

Ingresos ordinarios

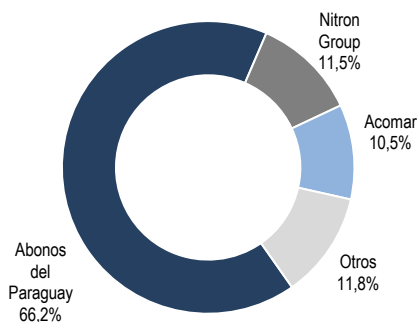
Cifras en millones de G\$



(*) En base a información presente en los Estados Contables de PTP Paraguay S.A.E.

Ingresos según clientes

A diciembre de 2019



(*) En base a información enviada por la compañía.

PERFIL DE NEGOCIOS ADECUADO

- ▶ PTP Paraguay S.A.E. posee la administración conjunta del Terminal Puerto de Villeta, enclavado en la ciudad de Villeta, Departamento Central, prestando servicios de transferencias de cargas, incluyendo la estiba y desestiba de naves junto con el almacenamiento de la carga en caso de ser requerido. El puerto se encuentra dentro de las instalaciones de la Administración Nacional de Navegación y Puertos (ANNP).
- ▶ La compañía es parte de PTP Group, un *holding* de capitales argentinos que cuenta con más de 15 años de experiencia en la operación de terminales portuarios y prestación de servicios logísticos integrales en Sudamérica.
- ▶ El Grupo cuenta con presencia a lo largo de la Hidrovía Paraná-Paraguay (HPP), ruta de aproximadamente 3.500 kilómetros de longitud que comienza desde Nueva Palmira en Uruguay hasta Puerto Cáceres en Brasil, y por la cual transitan mayoritariamente minerales, combustibles y productos agrícolas.
Al respecto, PTP Group tiene infraestructura en tres de los cinco países que conforman la HPP (Uruguay, Argentina y Paraguay), a través de ocho terminales portuarios, abarcando 1.500 kilómetros de ruta.
- ▶ El presupuesto de PTP Paraguay es totalmente independiente, funcionando de manera autónoma desde sus inicios. Asimismo, el uso de caja y/o tesorería es de manera individual, no obstante, a nivel de control interno, existen procesos comunes aplicados a cada una de las filiales del Grupo.

Importante posición de mercado

- ▶ El Terminal Puerto de Villeta se encuentra operativo desde el año 2014 y es el tercer puerto más importante del Paraguay en términos de facturación y, según cifras de la Dirección Nacional de Aduanas, dentro de los cuatro puertos con mayor recaudación a nivel nacional (8,8% del total a diciembre de 2018).
- ▶ PTP Paraguay está especializado principalmente en la transferencia de fertilizantes y, en menor medida, en la descarga de graneles. Dichos productos están estrechamente relacionados con la producción de *commodities* agrícolas, exponiendo el nivel de carga a los riesgos inherentes a la agricultura paraguaya.
- ▶ A diciembre de 2018, la carga total descargada alcanzó las 189.875 toneladas, registrando un crecimiento de un 105,3% respecto de diciembre de 2017. De ella, un 89,8% correspondía a transferencia de fertilizantes y un 3,2% a graneles, mientras que el porcentaje restante correspondía a carga general.
- ▶ Durante el año 2019, la carga total descargada evidenció una disminución anual de un 1,8%. Ello, se explica mayoritariamente por la fuerte caída exhibida en la transferencia de graneles (85,7%), lo que no pudo ser compensado por la evolución favorable en el nivel de fertilizantes sólidos, carga general y la incorporación de descarga de fertilizantes líquidos y aceite de girasol.

— INFRAESTRUCTURA Y SERVICIOS

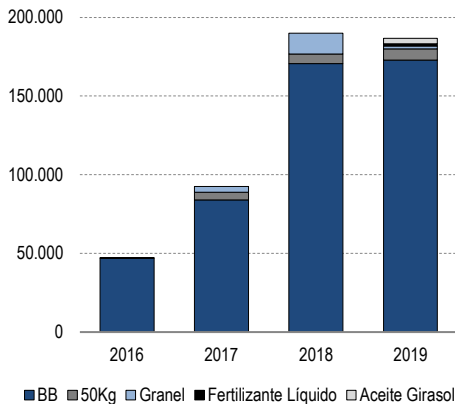
- ▶ El puerto cuenta con un muelle con un largo de aproximadamente 435 metros, con una ubicación privilegiada, lo que le permite atender barcazas full-cargo durante todo el año, aun en época de baja profundidad extrema.
- ▶ La infraestructura del puerto considera celdas o depósitos cubiertos con una capacidad de 50.000 m² y tanques para recepción de líquidos con una disponibilidad de 10.000 m³, lo que convierte a la terminal en un puerto multipropósito. A su vez, incorpora equipos y maquinaria con una capacidad de planta de 300.000 toneladas al año, pudiendo ofrecer servicios de fraccionamiento, embolsado (bolsas de entre 25 kilogramos y 1.500 kilogramos), formulaciones NPK, y desconsolidación y consolidación de cargas, entre otros.

Adicionalmente, ofrece servicios de almacenaje móvil, permitiendo ampliar la capacidad de almacenaje monoproducción en 12.000 toneladas en cuestión de días.

Solvencia	BBB+py
Perspectivas	Estables

Evolución de la carga transferida

Cifras en toneladas



(*) En base a información enviada por la compañía.

Contratos a largo plazo

Puerto Ventanas

Empresa	Producto	Duración de Contrato	Inicio de contrato
Abonos del Paraguay	Fertilizantes	10	Jun-19

Duración finita de la operación

- La administración conjunta del Puerto de Villeta se enmarca dentro de la concreción de una Alianza Operacional en Usufructo Oneroso con la Administración Nacional de Navegación y Puertos, emitido por el Directorio de dicha institución a través de las Resoluciones 068/14 y 169/14, posteriormente modificadas y ampliadas por la Resolución 009/17, donde se establecen las bases, criterios y sus procedimientos con el sector privado. Los derechos se extienden por 20 años contados desde agosto de 2014, con la posibilidad de extender dicho plazo por cinco años más.
- De esta forma, la ANNP mantiene la titularidad y dominio del espacio portuario, pero los servicios son prestados por el operador privado en régimen de alianza, bajo la supervisión y acompañamiento de la primera. Dentro de las obligaciones de la ANNP se encuentran que puerto esté disponible para la producción y explotación del lugar, conforme a las normas de seguridad portuaria para un buen funcionamiento de las instalaciones, manteniendo la posesión pacífica para las operaciones a realizarse.
- Por su parte, PTP Paraguay debe cumplir con todas las obligaciones sociales y laborales, otorgándole cumplimiento a las normas técnicas de higiene y seguridad; responder a los órganos de control y pago de tasas e impuestos correspondientes; mantener los equipos en buen estado y tener técnicos especializados por cada área. Adicionalmente, las bases incorporan el pago de un canon de arriendo por parte de PTP Paraguay cercano a los US\$ 5 mil, más un 0,2% del valor de la carga ingresada. Adicionalmente, el contrato consideró una inversión por cerca de US\$ 3,5 millones.
- Cabe destacar que el término anticipado de los derechos de uso oneroso no contempla un mecanismo de compensaciones por parte de la ANNP, lo que podría conllevar riesgos de refinanciamiento de obligaciones financieras para PTP Paraguay. Al respecto, en caso de cancelación, se realizará un inventario y avalúo de los bienes para realizar un acta de entrega de los mismos al propietario (los equipos y maquinarias son propiedad de PTP Paraguay). Todo lo plantado queda como mejoras para la ANNP.

Alta concentración de clientes, mitigado parcialmente por la presencia de un contrato de largo plazo

- La sociedad evidencia una alta concentración de clientes, tanto en términos de ingresos como de carga transferida. En línea con lo anterior, cerca de un 65% de los ingresos están concentrados en Abonos del Paraguay S.A. A su vez, a diciembre de 2019, un 92,6% de las descargas correspondían a *Big Bags* (bolsas de entre 800 kilogramos y 1.500 kilogramos), las que están asociadas a la producción de fertilizantes.
- PTP Paraguay firmó, en junio de 2019, un contrato a 10 años con su principal cliente, donde está garantizada una facturación o producción de 180.000 toneladas de fertilizantes químicos al año. La facturación es por toneladas despachadas o descargadas en el puerto para sus clientes finales (Agrofertil, Bunge, ECOP, Tecnomyl, entre otras). Además, la entidad ofrece servicios de mezcla de los productos a pedido de cada cliente.

Con el resto de los clientes la sociedad no presenta contratos a largo plazo, quedando su nivel de actividad ligada a la coyuntura nacional e internacional.

- Abonos del Paraguay es el representante de Nitron Group en el país, representando el segundo mayor distribuidor de fertilizantes químicos a nivel nacional. Por su parte, Nitron Group es la mayor abastecedora de fertilizantes del Mercosur y la segunda de nivel global, produciendo más de 6,4 millones de toneladas por año.
- Respecto de la cartera de crédito, esta alcanzaba, al cierre de 2019, los G\$ 5.967 millones, registrando una disminución de un 18,8% respecto de igual periodo del año anterior. Al respecto, la cartera con mora mayor a 90 días representaba un 22,8% de la cartera total, equivalentes a cerca de un 6% de los ingresos anuales de la compañía.
- PTP Paraguay cuenta con acotada política de provisiones, alcanzando una cobertura sobre la mora total de un 5,8% y sobre la mora mayor a 90 días de un 12,5%.
- Por otro lado, cada uno de los contratos de venta con sus clientes están estipulados en dólares de Estados Unidos de Norteamérica, por lo que los resultados de la compañía están expuestos a las variaciones en el tipo de cambio.

Solvencia	BBB+py
Perspectivas	Estables

Industria de transporte altamente ligada a ciclos económicos

- En las últimas décadas, las exportaciones sudamericanas de materias primas impulsaron a Paraguay como el único actor sin salida al mar dentro de los países con mayores flotas fluviales, solo por detrás de Estados Unidos de Norteamérica y China.
- La industria se beneficia de la hidrovía Paraguay-Paraná, una de las arterias de salida al Atlántico para la producción de los países del Mercosur. Ésta, contempla 3.442 kilómetros que nacen en el puerto de Cáceres, en el sur de Brasil, pasa por la frontera con Bolivia, atraviesa Paraguay y el noreste de Argentina y termina en Nueva Palmira, Uruguay.
- De esta forma, el crecimiento y proyección de las áreas de negocio de cargas tienen relación directa con la actividad comercial tanto interna como externa, enmarcada dentro de la compra y venta de *commodities*, materias primas, productos semielaborados y productos terminados.
- Respecto de las operaciones de PTP Paraguay, a partir del año 2018, debido a la caída de los precios internacionales, un 90% del abastecimiento de la cadena de fertilizantes y sus insumos se realiza vía fluvial y solo un 10% vía camión, generando un abaratamiento importante en los costos de traslados. Lo anterior, contrasta con lo evidenciado al año 2013, donde un 90% del traslado se realizaba vía camión.
- El nivel de transferencia de la compañía está expuesto a las variaciones en los ciclos económicos agrícolas, donde las disminuciones en los precios de los *commodities* incentivan a los agricultores a reducir sus niveles de aplicación de fertilizantes.

Plan de inversiones enfocado en potenciar capacidad de planta generará presiones sobre la posición financiera de la compañía

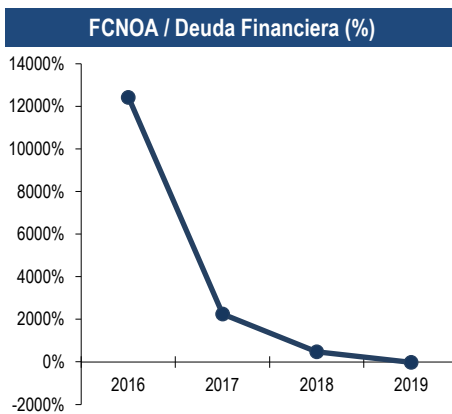
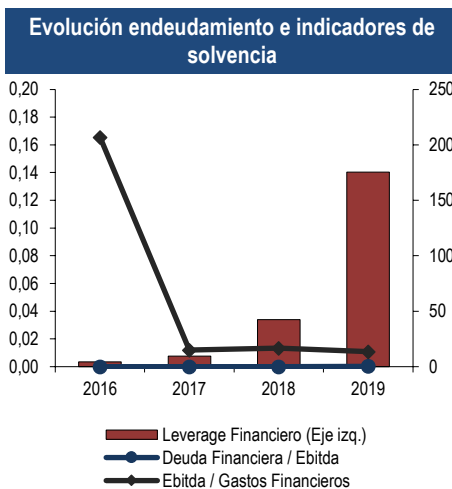
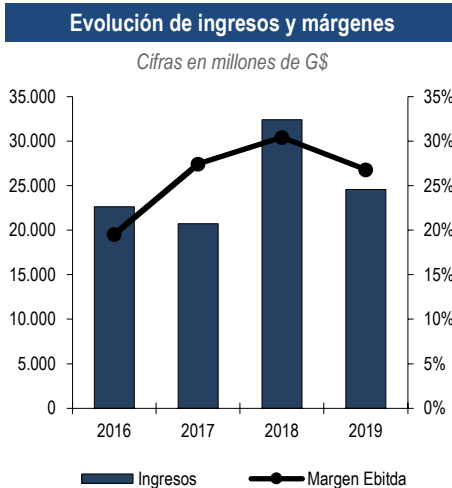
- El actual plan de inversiones de la compañía tiene como objetivo reducir el tiempo de descarga, a través de la adquisición de grúas y palas cargadoras; y mejoras en las instalaciones. Lo anterior, sería financiado a través del programa de emisión global de bonos denominado USD1 por un monto de hasta US\$ 5 millones.
- Lo anterior, generará un deterioro de la posición financiera de la compañía, resultando en un mayor nivel de endeudamiento financiero y presiones sobre los indicadores de cobertura. Esto, podría ser compensado, en parte, por una mayor capacidad de generación en función de los contratos que pueda obtener la entidad.

Solvencia	BBB+py
Perspectivas	Estables

POSICION FINANCIERA *INTERMEDIA*

Resultados y márgenes:

Cambio en la estructura de facturación generó una disminución en los ingresos contabilizados y un desfase en la recaudación



- Los ingresos de la sociedad están compuestos, mayoritariamente, por el negocio de transferencia, almacenamiento y mezclado de fertilizantes, el que está directamente relacionado al nivel de actividad de su principal cliente, Abonos del Paraguay S.A.
- A diciembre de 2018, los ingresos ordinarios alcanzaron los G\$ 32.380 millones, registrando un crecimiento de un 56,4% respecto de igual periodo del año anterior. Ello, producto principalmente de un mayor nivel de descargas realizadas, alcanzando las 189.875 toneladas, esto es, un 105,3% mayor que al cierre de 2017. Lo anterior, considera un incremento en el nivel de carga transferida para todas las categorías: "big bags", bolsas de 50 kilogramos y graneles.
- A igual periodo, la generación de Ebitda registró un alza de un 73,4%, alcanzando los G\$ 9.853 millones. Ello, producto principalmente del mayor nivel de actividad, en conjunto con una contención en el crecimiento de la configuración de costos, asociado a una estructura administrativa que ha mantenido un crecimiento acotado. De esta forma, a diciembre de 2018, el margen Ebitda alcanzaba un 30,4%, lo que se compara positivamente con el 27,5% registrado a diciembre de 2017.
- A partir del año 2019, la sociedad suscribió un nuevo contrato con Abonos del Paraguay, el que incorporaba un cambio en la forma de facturación de la carga transferida. De esta forma, la facturación que antes se realizaba al momento de la descarga de las barcasas y que incluía una tarifa de descarga, flete, ingreso a depósito, mezcla de productos, embolsado y posterior despacho a camión, se modificó por una facturación dividida en dos tarifas: una por la descarga, flete e ingreso a depósito al momento de finalizar la descarga; y otra que incluye mezclado, embolsado y despacho puesto en camión a quincena vencida de ocurrido los despachos.
- Lo anterior, generó un desfase en los montos facturados respecto de los periodos anteriores. Así, a diciembre de 2019, los ingresos registraron una disminución de un 24,2% respecto de igual periodo de 2019. No obstante, a igual periodo, la carga total descargada registró una disminución de un 1,8%, alcanzando las 186.546 toneladas.
- A igual fecha, lo mencionado anteriormente resultó en un margen Ebitda de un 26,8%, en comparación con el 30,4% observado a diciembre de 2018.
- Es importante mencionar que los ingresos por servicios prestados por la compañía están estipulados en dólares americanos, mientras que posee una estructura de costos mayoritariamente en guaraníes. De esta forma, la depreciación que ha evidenciado la moneda paraguaya en el último periodo ha influenciado positivamente los resultados de la compañía.
- Por otro lado, el nuevo contrato con su principal cliente generó un relevante desfase en la recaudación de PTP Paraguay. Así, al cierre de 2019, la generación de flujo de caja neto operacional ajustada de intereses alcanzó un valor deficitario de G\$ 604,2 millones (G\$ 3.940 millones a diciembre de 2018). De esta forma, la capacidad de pago de la compañía (medida a través del indicador: flujo de caja neto operacional ajustado de intereses (FCNOA) sobre deuda financiera) alcanzó un valor de -18%, lo que contrasta con el promedio evidenciado entre 2016 y 2018 (5.047%).

Endeudamiento y cobertura financiera:

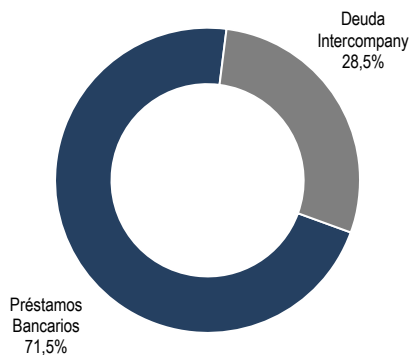
Emisión del programa de bonos USD1 generará un debilitamiento en la posición financiera de la compañía, lo que se encuentra capturado en la clasificación de riesgo actual

- Desde el inicio de sus operaciones, la compañía ha mantenido una conservadora política de endeudamiento externo, financiando sus inversiones principalmente a través de créditos *intercompany* con PTP Uruguay S.A. Al respecto, dentro de su metodología de clasificación, Feller Rate considera estos últimos como parte de la deuda financiera de la sociedad.

Solvencia	BBB+py
Perspectivas	Estables

Composición de la deuda financiera ajustada

A diciembre de 2019



Principales fuentes de liquidez

- Caja y equivalentes, a diciembre de 2019, por G\$ 231 millones.
- Una generación consistente con un margen Ebitda en el rango considerado en nuestro escenario base.
- Programa de emisión global de bonos USD1.

Principales usos de liquidez

- Amortización de obligaciones financieras acordes al calendario de vencimientos.
- CAPEX de mantenimiento y de crecimiento según el plan de inversiones comprometido.
- Dividendos según política de reparto.

- A diciembre de 2019, PTP Paraguay mantiene una cuenta por pagar neta con PTP Uruguay por cerca de G\$ 1.314 millones. Así, a igual periodo, el stock de deuda financiera ajustada alcanzó los G\$ 4.604 millones, estando compuesta, mayoritariamente, por préstamos bancarios (71,5%). A su vez, la deuda ajustada se encuentra estructurada en un 100% en corto plazo
- La compañía mantiene un bajo nivel de endeudamiento financiero ajustado, alcanzando, a diciembre de 2019, las 0,2 veces.
- En cuanto a los ratios de cobertura, la razón de deuda financiera neta ajustada sobre Ebitda alcanzó las 0,7 veces al cierre de 2019, por sobre lo registrado a igual periodo de 2018.
- Por su parte, el índice de Ebitda sobre gastos financieros alcanzó, a igual periodo, las 13,5 veces (16,8 veces a diciembre de 2018), donde la disminución se explica tanto por la menor generación de Ebitda como por una mayor carga financiera, asociada a préstamos para el financiamiento de maquinaria y equipos.
- Por otro lado, actualmente PTP Paraguay se encuentra en proceso de inscripción del programa de bonos USD1 por hasta US\$ 5 millones. Los fondos a recaudar estarán destinados a la adquisición de equipos para el aumento de producción del servicio de estiba, desestiba, carga y descarga en el Puerto de Villeta.

En opinión de Feller Rate, lo anterior generará un debilitamiento en la posición financiera de la entidad, asociado al incremento estructural de la deuda financiera, derivando en indicadores crediticios más presionados que lo evidenciado históricamente por PTP Paraguay. No obstante, dicho efecto se encuentra incorporado en la clasificación de riesgo actual.

Liquidez: Suficiente

- A diciembre de 2019, la sociedad contaba con una liquidez calificada como "Suficiente". Esto, en atención a un nivel de caja y equivalentes por cerca de G\$ 231 millones y una generación de flujos provenientes de la operación (FCNOA) que, en términos anuales, alcanzaba un valor deficitario de G\$ 604 millones, en comparación con vencimientos de deuda en el corto plazo por, aproximadamente, G\$ 4.604 millones.

Lo anterior, considera el desfase generado en la recaudación, producto del nuevo contrato firmado con su cliente más importante.

- La calificación incorpora, para los próximos periodos, una política de reparto hacia los accionistas en torno a un 25% de las utilidades líquidas de cada ejercicio. Al respecto, la política de reparto efectiva ha estado en torno a un 38%.
- Por otra parte, la liquidez se ve favorecida por la emisión de bonos en curso, la que solventaría el actual plan de inversiones, otorgándole flexibilidad financiera adicional.

Características principales del programa de emisión global de bonos corporativos USD1

- Actualmente, PTP Paraguay se encuentra en proceso de inscripción de un programa de emisión global de bonos corporativo, denominado USD1.
- El monto total del programa es de US\$ 5 millones, con plazos entre los 365 y 3.650 días (1 y 10 años, respectivamente), con amortizaciones de capital y pago de intereses según se especifique en el prospecto de cada Serie. Por su parte, la tasa de interés será definida en el momento de las emisiones.
- El uso de los fondos obtenidos será para la adquisición de equipos para el aumento de producción del servicio de estiba, desestiba, carga y descarga en el Puerto de Villeta.
- El programa de emisión no contará con garantías.

Solvencia	Marzo 2020
Tendencia	BBB+py
Bonos	Estables
	BBB+py

Resumen Financiero Consolidado

Cifras en miles de guaraníes

	2016	2017	2018	2019
Ingresos Ordinarios	22.623.167	20.703.454	32.380.127	24.554.964
Ebitda ⁽¹⁾	4.422.819	5.683.229	9.853.306	6.577.853
Resultado Operacional	3.781.289	4.353.047	7.905.090	4.090.801
Ingresos Financieros	1.551	976	17.063	144.177
Gastos Financieros	-21.376	-382.294	-587.436	-485.485
Ganancia (Pérdida) del Ejercicio	3.189.814	3.639.635	7.400.574	4.495.757
Flujo Caja Neto de la Operación (FCNO)	3.824.029	2.735.545	3.940.461	-604.246
Flujo Caja Neto de la Operación Ajustado (FCNOA) ⁽²⁾	3.824.029	2.735.545	3.940.461	-604.246
FCNO Libre de Intereses Netos y Dividendos Pagados	3.824.029	2.718.171	3.924.867	-792.691
Inversiones en Activos Fijos Netas	-3.094.652	-3.915.222	-2.855.667	-2.461.446
Inversiones en Acciones				
Flujo de Caja Libre Operacional	729.377	-1.197.051	1.069.200	-3.254.136
Dividendos Pagados				-4.191.865
Flujo de Caja Disponible	729.377	-1.197.051	1.069.200	-7.446.001
Movimiento en Empresas Relacionadas				
Otros Movimientos de Inversiones		-52.000	119.319	
Flujo de Caja Antes de Financiamiento	729.377	-1.249.051	1.188.520	-7.446.001
Variación de Capital Patrimonial				
Variación de Deudas Financieras		91.151	20.228	4.603.831
Otros Movimientos de Financiamiento		-354.334	-378.252	1.297.393
Financiamiento con Empresas Relacionadas				
Flujo de Caja Neto del Ejercicio	729.377	-1.512.234	830.496	-1.544.777
Caja Inicial	1.534.175	2.263.551	751.317	1.581.813
Caja Final	2.263.551	751.317	1.581.813	37.036
Caja y equivalentes	2.395.448	935.214	1.775.296	231.057
Cuentas por Cobrar Clientes	1.221.341	2.971.673	4.851.767	5.796.574
Inventario			15.240	10.062
Deuda Financiera	30.781	121.933	829.036	3.289.533
Deuda Financiera Ajustada ⁽³⁾	3.375.732	2.388.007	1.734.888	4.603.831
Activos Totales	18.496.702	24.347.673	33.069.839	34.445.518
Pasivos Totales	9.828.116	8.158.393	8.645.266	10.982.365
Patrimonio + Interés Minoritario	8.668.587	16.189.280	24.424.573	23.463.153

(1) Ebitda: Resultado Operacional más depreciación y amortización.

(2) Cifras estimadas por Feller Rate sobre la base de reportes de flujo de caja neto operacional presentado por la compañía antes de los dividendos pagados y descontados los intereses netos.

(3) Considera la deuda con empresas relacionadas.

(4) Información a diciembre de 2019 en base a Estados Financieros preliminares.

Principales Indicadores Financieros

	2016	2017	2018	2019
Margen Bruto	90,7%	39,5%	40,5%	42,5%
Margen Operacional (%)	16,7%	21,0%	24,4%	16,7%
Margen Ebitda (%)	19,5%	27,5%	30,4%	26,8%
Rentabilidad Patrimonial (%)	36,8%	22,5%	30,3%	19,2%
Costo/Ventas	9,3%	60,5%	59,5%	57,5%
Gav/Ventas	74,0%	18,4%	16,1%	25,8%
Días de Cobro ⁽²⁾	19,4	51,7	53,9	85,0
Días de Pago ⁽²⁾	1.096,7	155,7	108,3	90,1
Días de Inventario ⁽²⁾	0,0	0,0	0,3	0,3
Endeudamiento Total	1,1	0,5	0,4	0,5
Endeudamiento Financiero	0,0	0,0	0,0	0,1
Endeudamiento Financiero Neto	-0,3	-0,1	0,0	0,1
Endeudamiento Financiero Aj.	0,4	0,1	0,1	0,2
Endeudamiento Financiero Neto Aj.	0,1	0,1	0,0	0,2
Deuda Financiera / Ebitda ⁽¹⁾⁽²⁾ (vc)	0,0	0,0	0,1	0,5
Deuda Financiera Aj. / Ebitda	0,8	0,4	0,2	0,7
Deuda Financiera Neta / Ebitda ⁽¹⁾⁽²⁾ (vc)	-0,5	-0,1	-0,1	0,5
Deuda Financiera Neta Aj. / Ebitda	0,2	0,3	0,0	0,7
Ebitda ⁽¹⁾ / Gastos Financieros(vc)	206,9	14,9	16,8	13,5
FCNOA ⁽²⁾ / Deuda Financiera Aj. (%)	12423,3%	2243,5%	475,3%	-18,4%
FCNOA ⁽²⁾ / Deuda Financiera Neta Aj. (%)	-161,7%	-336,4%	-416,4%	-19,8%
Liquidez Corriente (vc)	0,5	0,7	1,1	1,0

(1) Ebitda: Resultado Operacional más depreciación y amortización.

(2) Indicadores a junio se presentan anualizados.

(3) Información a diciembre de 2019 en base a Estados Financieros preliminares.

Nomenclatura de Calificación

Clasificación de Solvencia y Títulos de Deuda de Largo Plazo

- Categoría AAA: Corresponde a aquellos instrumentos que cuentan con la más alta capacidad de pago del capital e intereses en los términos y plazos pactados, la cual no se vería afectada en forma significativa ante posibles cambios en el emisor, en la industria a que pertenece o en la economía.
- Categoría AA: Corresponde a aquellos instrumentos que cuentan con una muy alta capacidad de pago del capital e intereses en los términos y plazos pactados, la cual no se vería afectada en forma significativa ante posibles cambios en el emisor, en la industria a que pertenece o en la economía.
- Categoría A: Corresponde a aquellos instrumentos que cuentan con una buena capacidad de pago del capital e intereses en los términos y plazos pactados, pero ésta es susceptible de deteriorarse levemente ante posibles cambios en el emisor, en la industria a que pertenece o en la economía.
- Categoría BBB: Corresponde a aquellos instrumentos que cuentan con una suficiente capacidad de pago del capital e intereses en los términos y plazos pactados, pero ésta es susceptible de debilitarse ante posibles cambios en el emisor, en la industria a que pertenece o en la economía.
- Categoría BB: Corresponde a aquellos instrumentos que cuentan con capacidad para el pago del capital e intereses en los términos y plazos pactados, pero ésta es variable y susceptible de deteriorarse ante posibles cambios en el emisor, en la industria a que pertenece o en la economía, pudiendo incurrirse en retraso en el pago de intereses y el capital.
- Categoría B: Corresponde a aquellos instrumentos que cuentan con el mínimo de capacidad de pago del capital e intereses en los términos y plazos pactados, pero ésta es muy variable y susceptible de deteriorarse ante posibles cambios en el emisor, en la industria a que pertenece o en la economía, pudiendo incurrirse en pérdida de intereses y capital.
- Categoría C: Corresponde a aquellos instrumentos que no cuentan con capacidad suficiente para el pago del capital e intereses en los términos y plazos pactados, existiendo alto riesgo de pérdida de capital e intereses, o requerimiento de convocatoria de acreedores en curso.
- Categoría D: Corresponde a aquellos instrumentos que no cuentan con capacidad de pago del capital e intereses en los términos y plazos pactados, y que presentan incumplimiento efectivo de pago de intereses y capital, o requerimiento de quiebra en curso.
- Categoría E: Corresponde a aquellos instrumentos cuyo emisor no posee información suficiente o representativa para el período mínimo exigido para la calificación y, además, no existen garantías suficientes

A las categorías antes señaladas Feller Rate agregará el sufijo "py" para indicar que la calificación pertenece a la escala nacional de Paraguay. Adicionalmente, para las categorías de riesgo entre "AA" y "B", la clasificadora utiliza la nomenclatura (+) y (-) para otorgar una mayor graduación de riesgo relativo.

Títulos de Deuda de Corto Plazo

- Nivel 1 (N-1): Corresponde a aquellos instrumentos que cuentan con la más alta capacidad de pago del capital e intereses en los términos y plazos pactados, la cual no se vería afectada ante posibles cambios en el emisor, en la industria a que pertenece o en la economía.
- Nivel 2 (N-2): Corresponde a aquellos instrumentos que cuentan con una buena capacidad de pago del capital e intereses en los términos y plazos pactados, pero ésta es susceptible de deteriorarse levemente ante posibles cambios en el emisor, en la industria a que pertenece o en la economía.
- Nivel 3 (N-3): Corresponde a aquellos instrumentos que cuentan con suficiente capacidad de pago del capital e intereses en los términos y plazos pactados, pero ésta es susceptible de debilitarse ante posibles cambios en el emisor, en la industria a que pertenece o en la economía.
- Nivel 4 (N-4): Corresponde a aquellos instrumentos cuya capacidad de pago del capital e intereses en los términos y plazos pactados, no reúne los requisitos para calificar en los niveles N-1, N-2 o N-3.
- Nivel 5 (N-5): Corresponde a aquellos instrumentos cuyo emisor no posee información representativa para el período mínimo exigido para la calificación y, además, no existen garantías suficientes.

Adicionalmente, para aquellos títulos con calificaciones en "Nivel 1", Feller Rate puede agregar el distintivo (+).

Los títulos con calificación desde "Nivel 1" hasta "Nivel 3" se consideran como "grado inversión"; al tiempo que los calificados en "Nivel 4", como "no grado inversión" o "grado especulativo".

Acciones

- Categoría I: Títulos accionarios cuyo emisor presenta el más alto nivel de solvencia y muy buena capacidad de generación de utilidades.
- Categoría II: Títulos accionarios cuyo emisor presenta un alto nivel de solvencia y buena capacidad de generación de utilidades.
- Categoría III: Títulos accionarios cuyo emisor presenta un buen nivel de solvencia y aceptable capacidad de generación de utilidades.
- Categoría IV: Títulos accionarios cuyo emisor presenta una solvencia ligeramente inferior al nivel de la Categoría III y débil capacidad de generación de utilidades.
- Categoría V: Títulos accionarios cuyo emisor presenta una débil situación de solvencia e incierta capacidad de generación de utilidades.
- Categoría VI: Títulos accionarios cuyo emisor no posee información representativa para el período mínimo exigido para la calificación, es decir, sin información suficiente.

Tendencia

Feller Rate asigna "Tendencia" de la calificación como una opinión sobre el comportamiento de la calificación de la solvencia de la entidad en el mediano y largo plazo. La clasificadora considera los posibles cambios en la economía, las bases del negocio, la estructura organizativa y de propiedad de la empresa, la industria y en otros factores relevantes. Con todo, la tendencia no implica necesariamente un futuro cambio en las calificaciones asignadas a la empresa.

- FUERTE (+): La calificación puede subir.
- ESTABLE: La calificación probablemente no cambie.
- SENSIBLE (-): La calificación puede bajar.

Creditwatch

Un "Creditwatch" señala la dirección potencial de una calificación, centrándose en eventos y tendencias de corto plazo que motivan que ésta quede sujeta a una observación especial por parte de Feller Rate. Estos son los casos de fusiones, adquisiciones, recapitalizaciones, acciones regulatorias, cambios de controlador o desarrollos operacionales anticipados, entre otros. Una calificación aparece en "Creditwatch" cuando se produce un hecho de este tipo o una desviación de la tendencia esperada, requiriéndose, por tanto, de antecedentes adicionales para revisar la calificación vigente. El que una calificación se encuentre en "Creditwatch" no significa que su modificación sea inevitable.

Las calificaciones colocadas en "Creditwatch" pueden tener una calificación "Fuerte (+)" o "Sensible (-)". La designación "Fuerte (+)" significa que la calificación puede subir y "Sensible (-)" que puede bajar.

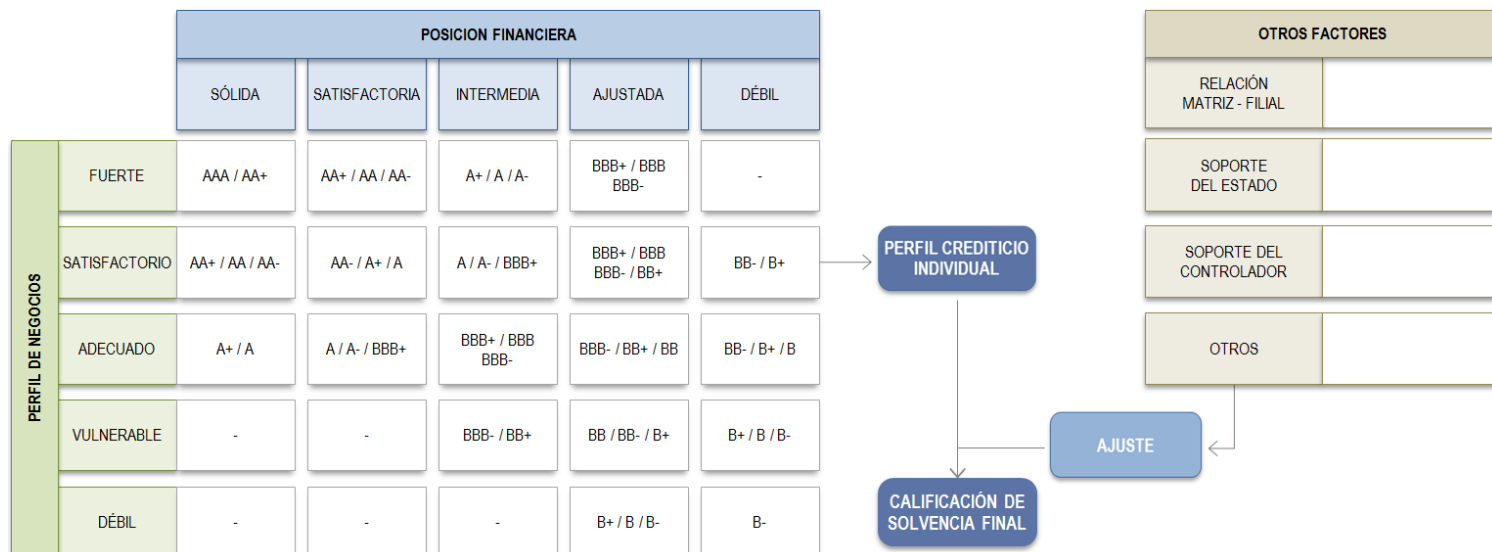
- CW "Fuerte (+)": la calificación puede subir.
- CW "Sensible (-)": la calificación puede bajar.

Descriptor de Liquidez

- Robusta: La empresa cuenta con una posición de liquidez que le permite incluso ante un escenario de stress severo que afecte las condiciones económicas, de mercado u operativas cumplir con el pago de sus obligaciones financieras durante los próximos 12 meses.
- Satisfactoria: La empresa cuenta con una posición de liquidez que le permite cumplir con holgura el pago de sus obligaciones financieras durante los próximos 12 meses. Sin embargo, ésta es susceptible de debilitarse ante un escenario de stress severo que afecte las condiciones económicas, de mercado u operativas.
- Suficiente: La empresa cuenta con una posición de liquidez que le permite cumplir con el pago de sus obligaciones financieras durante los próximos 12 meses. Sin embargo, ésta es susceptible de debilitarse ante un escenario de stress moderado que afecte las condiciones económicas, de mercado u operativas.
- Ajustada: La empresa cuenta con una posición de liquidez que le permite mínimamente cumplir con el pago de sus obligaciones financieras durante los próximos 12 meses. Sin embargo, ésta es susceptible de debilitarse ante un pequeño cambio adverso en las condiciones económicas, de mercado u operativas.
- Insuficiente: La empresa no cuenta con una posición de liquidez que le permita cumplir con el pago de sus obligaciones financieras durante los próximos 12 meses.

Matriz de Riesgo Crediticio Individual y Calificación Final

La matriz presentada en el diagrama entrega las categorías de riesgo indicativas para diferentes combinaciones de perfiles de negocios y financieros. Cabe destacar que éstas se presentan sólo a modo ilustrativo, sin que la matriz constituya una regla estricta a aplicar. Pueden existir factores o coyunturas que impliquen desviaciones, en un sentido u otro, desde las categorías indicadas por la matriz.



Los informes de calificación elaborados por Feller Rate son publicados anualmente. La información presentada en estos análisis proviene de fuentes consideradas altamente confiables. Sin embargo, dada la posibilidad de error humano o mecánico, Feller Rate no garantiza la exactitud o integridad de la información y, por lo tanto, no se hace responsable de errores u omisiones, como tampoco de las consecuencias asociadas con el empleo de esa información.

La calificación de riesgo no constituye una sugerencia o recomendación para comprar, vender, mantener un determinado valor o realizar una inversión, ni un aval o garantía de una inversión y su emisor. El análisis no es el resultado de una auditoría practicada al emisor, sino que se basa en información que éste ha hecho pública o ha remitido a la Comisión Nacional de Valores o al Banco Central del Paraguay, y en aquella que ha sido aportada voluntariamente por el emisor, no siendo responsabilidad de la firma evaluadora la verificación de la autenticidad de la misma.

Conforme a las regulaciones vigentes de rigor, se informa lo siguiente:

Fecha de calificación: 5 de marzo de 2020.

Tipo de reporte: Nuevo Instrumento

Estados Financieros referidos al 31.12.2019.

Calificadora: Feller Rate Clasificadora de Riesgo Ltda.

www.feller-rate.com.py

Av. Gral. Santos 487, Asunción, Paraguay

Tel: (595) 21 200633 // Fax: (595) 21 200633 // Email: info@feller-rate.com.py

Entidad	Calificación Local	
PTP Paraguay S.A.E.	Solvencia	BBB+py
	Bonos USD1	BBB+py
	Tendencia	Estables

NOTA: La calificación de riesgo no constituye una sugerencia o recomendación para comprar, vender, mantener un determinado valor o realizar una inversión, ni un aval o garantía de una inversión y su emisor.

Mayor información sobre esta calificación en: www.feller-rate.com.py

Metodología y procedimiento de calificación

La metodología de calificación para corporaciones está disponible en <http://www.feller-rate.com.py/docs/pymetcorpo.pdf>

En tanto, el procedimiento de calificación podrá encontrarlo en <http://www.feller-rate.com.py/docs/pyproceso.pdf>

Nomenclatura

BBB: Instrumentos con una suficiente capacidad de pago del capital e intereses en los términos y plazos pactados, pero ésta es susceptible de debilitarse ante posibles cambios en el emisor, en la industria a que pertenece o en la economía. Para mayor información sobre el significado detallado de todas las categorías de calificación visite <http://www.feller-rate.com.py/gp/nomenclatura2.asp>

Descripción general de la información empleada en el proceso de calificación

La evaluación practicada por Feller Rate se realizó sobre la base de un análisis de la información pública de la compañía y de aquella provista voluntariamente por ella. Específicamente, en este caso se consideró la siguiente información:

- Administración y estructura organizacional
- Propiedad
- Características de los negocios e industria en la que se desenvuelve el emisor.
- Informes de control
- Características de la cartera de créditos (evolución)
- Tecnología y operaciones
- Información financiera (evolución)

También incluyó reuniones con la administración superior y con unidades comerciales, operativas, de riesgo y control. Cabe mencionar, que no es responsabilidad de la firma evaluadora la verificación de la autenticidad de los antecedentes.

GRACIELA ROYG
p. REPRESENTANTE LEGAL

ESTEBAN PEÑAILILLO
p. CONSEJO DE CALIFICACIÓN

MARÍA BETSABÉ WEIL
p. CONSEJO DE CALIFICACIÓN